

世の中情報戦だ。情報戦で勝つためにはレポート

※途中まではツイートの内容ですが、ツイートでは書けなかった30万円で購入した教材の内容も含んでいます。

まずは

【0→1もできないし、その後も1年たって全然稼げない人の大きな問題点】

※ゴミコンサルに注意

これは

結構正直なことを書きます。

これできてないよね。って。

でも

逆に言えば、これさえできれば

結構稼ぐの早いんじゃないかね？ってものなので

ぜひ最後まで読んでみてください。

結論から言うと2つありますが

それは

◆格上から情報を全く得ようとしない
(教材、コンサル、懇親会等)

◆素直じゃない、
言われたことをチェックリスト化してない

この2つです。

本当にこの2つ大事です。

僕はこう言う人コンサルはとらないですけど
見てて、あーやっちゃってるなと思います。

まず1つ目。

格上から情報を全く得ようとしない。

これですよ。これ。

多分最初は大金払ってコンサルお願いする、みたいなのは、
心理的に難しいなと思っていますが、

だからこそ僕が
サポート付きで100%ゼロイチできますよっていうのを超低
価格でやっているんですよ。

↑これは公式LINEかDMに連絡してほしいんですけど。

この格上から学ぶ姿勢が弱すぎますね。

最近だとおそらくゴミコンサルを受けてしまっている人の話を
聞きました。

それは何かというと
「商品の作り方を教わっていない」ということでした。

ん？ビジネスでお金稼ぐのは物を売ることでしかないんだけ
ど、そのやり方を教えられない人がいるの？

と正直にいうと、絶対詐欺やなと思いました。

その受けている方には心が痛い話だと思いますが
多分そのコンサルでは1円も稼げないでしょう。

なぜなら、あなたの先生が学んでないから。
あなたの先生がビジネスを格上から学ぶ姿勢が弱いから。

です。

僕は正直結構なお金を払ってもらって、コンサルを取っていますけど、全部知識や情報に課金してるので、

「自分よりお金の使い方が上手い人に、お金を払って代わりに情報を集めてきてもらっている」

というだけです。

じつは、払ったお金が全部、知識としてコンサル生に還元されています。

という感じで

学んでない人がこの世の中にいるからいつまでたっても情報商材屋でしかないんですよ。

商品の作り方を教えないコンサルがあるのは意味わからなすぎます。本当に救えないレベルですね。

もの売らないでどうやって稼ぐの？という話です。

アフィリエイトとかならわかりますけど、それも間接的に人の商品を買っているわけですからね。

あと、話聞いてて気になったのが

「自分から受けているということは口外しないでください」と厳しく言われてるそうです。

そんなの詐欺でしかない。今すぐクーリングオフしてくれ。その方が見ているかわかりませんが、僕はここに書いておきます。

はい。

格上から学んでないとこういう闇が生まれるので、結構がちがちに書いてしまいました。

ちゃんと学びましょうね。

- ・マーケティング
- ・ライティング
- ・ブランディング
- ・情報発信
- ・セールス

です。

これらをとりあえず学んでれば世の中の年収の上位1%は行けます。

2つ目。

素直じゃない。ですね。

素直な人しか稼げないんだよなと常々思っています。

試行錯誤とかしないでいいんですよ。最初は。

1つ目に言った「格上から学ぶ」に加えて「それを素直にやる」というだけで絶対稼げます。

脳死でいうことを聞く。

脳死でいわれた通りのことをやってみる。

脳死でとりあえずブサイクでいいから世の中に出す。

↑これがくそ大事です。

僕みたいに学んでいる人の言うことを聞けば。ということですが。

僕はゼロイチに関しては、100%達成させられます。

ただ、当たり前ですけど、言うことを素直にやってくれない人は、達成させられません。

商品を作ってください。やり方は○○です。

といっても

「いやです。商品は僕は作れないです。」

といわれてしまったら、

絶対に成果を出させることが不可能なんですよね。

という感じで
言われたことやれば成果が出るのに
それをやらないから結果が出ないというだけの話です。

ゼロイチしたい人は本当に僕から学んだ方がいいと本気で
思っています。

正直ちゃんということを聞いてちゃんとやった人は、もれなく1
週間でゼロイチしました。1週間です。

早い人だと本当に1日。

ノウハウコレクターの人とかだと本当に有望で、1日で達成さ
せられます。

ビジネスについて全く学んだことない人でも
1週間で達成できます。

作業時間はどれくらいだろうな。

たぶん、20時間とかあれば行けます。

パソコンのタイピングのスピードとか、パソコン慣れも加味したら30時間かな。

そしたら頑張って1週間で毎日4時間使えば稼げます。
土日に8時間くらいやれば、4日間ですよ。

そのくらい簡単なことです。

でもこんなに良いプランがあろうと、言うことを聞けない人は稼げません。

やる気がない、とかいう人も何とかやり切って、2か月で達成した人もいましたが、実質作業した時間は上記に書いてある通り20時間くらいでしょう。

僕が指示した作業の作業時間ですよ。

本人は違う作業をしているかもしれませんが。
違うことやってたらそれは僕は救えないって。厳しいって。

って思います。

これですね。素直に聞くかどうか。
そして迷ったら質問できるかどうかも素直さの1つですよ。

迷ったときに素直に

「これってこういう違う考えも聞いたんですけど、どういうこと
ですか？自分バカなんでわからないっす。すいません。」

って聞けばいいのです。

そうしたら、これはね、〇〇という理由で〇〇なんだよ。ってそこ
で1度聞けば

聞かなかった時より効率が100倍にも1000倍にもなります。
ずっと聞かないで1年間さまよっている人より1秒で聞いた人のほうが圧倒的に早いですからね。

これは本当です。

わからないこと質問できる人はすぐ稼げます。

だって
それでくよくよ悩んで30日過ぎてしまいました。

そして格上から30日後に指摘されて、
「あ、やっとすっきりした。」

というのと

「これわかんねー！」って言って
「すみません！これ教えてください！」って言える人を比べると

この人は1日で解決してもう片方は30日かけて解決してますから、
30倍結果に差が生まれるよね。と思います。

添削お願いします。もそうですよね。

報連相を素直にできる人は本当に強いです。

かくいう僕も
それで大失敗をした人間でした。

それは受験です。

当時高校3年生の時に
東大にクラスから1人は行くようないわゆる進学校に通ってたんですけど、周りが頭良かったのに僕は頭が悪くてひねくられてました。

まあ、別にまだ勉強に本腰入れてないだけっしょ。
とか思って部活に取り組んでいました。

そして、さっき言った通り典型的に結果の出ない
「質問のできない生徒」でした。

「なんか自分が間違ってることを認めているみたいで、恥ずかしいし」

「答え書いてあるし、まあ理解できてるっしょ」

「教科書に書いてあるから、別に質問はしなくてもいいか」

「お前そんなこともわからないの??」

といわれるのが怖くて怖くて仕方がなかったんですよね。

とか考えていて
質問することから逃げていました。

なんか恥ずかしかったんですよね。質問するって。
自分がバカなことを認めた気分になるというか。何というか。

それを続けて
わからない問題が蓄積していった結果、

8個の大学に全て落ちました。

この時にようやく気付いたんですよね。

学年で一番頭の良かったあいつは、
授業終わった後、必ずと言っていいほど質問を先生にしに
行ってたじゃんか！！

この人は余裕で東大に合格したそうです。
理3にも受かる点数だったそうです。

僕はプライドが高かったんだなとすごい思いました。

なんで
バカなくせにプライド折らないんだよ。

もう別にお前の下もいないだろ。

学年が320人いるところ、成績ビリもとったことあるんだから。

どうせずっとバカだと思われているだろって。気づきました。

これを気付いたときには
僕はもう最強でした。

その後浪人が決まって
河合塾に入りましたが、

自分のプライドは捨てて、
有名な先生にも質問をしに行きました。

そしたら
「先生はみんな僕の成長を願ってくれてる。」

「僕にそんなこともわからないの？なんて言う人は一人もいない」

ということに気づいて
何回も何回も質問しに行きました。

そうしたら
なんと10か月で偏差値が15上がって、
慶應大学理工学部で第一志望で合格しました。

質問したら
それは悩みが無くなるんだから

格上に聞きに行くってこんな大事なんだな
と感しましたね。

でも僕は、その後ビジネスを初めてまたやらかしました。

質問してもなぜか成果があまり振るわないな。
何でだ。

となりました。

なぜか質問した方が良いことはわかってて
それをやっているつもりだぞ。なぜだ。

と。

そこで必要だったのが

チェックリスト化です。

これは30万円する教材で学びました。

これを受験生のころはできてなかったなと感じました。

これをやるとどんなメリットがあるかという

格上の脳みそをそのままコピーして

今までと比べて脳みそが2つや3つになったような感じです。

これをやっていなかったんですよね。最初のほう。

僕はこれを初めて1週間とかで利益が10倍近くになりました。

チェックリストはどうやって作るかというと

格上から指摘されたことを
箇条書きで書いておきます。

例えば

文章書くときとかに隣に置いておくんですけど

- ・興味付け忘れるなよ
- ・結論から書け

：

：

etc

という感じでおいておきます。

教材で聞いた内容ですね。

こうすると

嫌でも70点以上の文章が書けます。

ただこれも
興味付けをそもそもはき違えてしまったりしている可能性がある
あるので、

添削、質問できると
一気に成果が変わります。

僕は格上と一緒に暮らし始めてこれを1週間やって
利益が10倍とかになりました。

え、こんな変わるの??www
と思った記憶があります。

特に
文章とマインドのチェックリストがあると良いですね。

マインドはすぐ弱ります。

さっき言ったように

「こんなのもわからないの??ってバカにされたら恥ずかしい」

というのも
心が弱っている証拠です。

じゃあこれをどうチェックリスト化しておくかというと

・今勝つんだよ、明日やろうはバカ野郎

とか書いておきます。

そうすると
「おし、質問しよう。」
「前言われたことやってないから結果出てないんだよな」

と素直になることができます。

文章でも
要素が足りていないからうまくいかないわけです。

これ抜けてるよ。ってなったらだめです。

あとは
ディスブランディングとかですね。

これやったらお前一気に客減るからな、ファン減るからなっ
て教えてくれるのは正直でかすぎます。

コンサル受けてなかったら絶対
上手く言ってなかったなと思いますね。

コンサル受けて良いことはこれですね。
質問ができる。

1年間迷うところが1秒で解決してもらえる。

僕とかだったら
ブログ500記事とか書いてきた人がコンサル生にいます
が、彼は前に一円も稼げないダメなコンサルに入ってしまったが、

今では質問される前に僕のほうから指摘してるので

1か月でコンテンツの利益だけで4倍～5倍になりました。

僕は悪いところがあったら基本的に指摘する派ですが、僕のコンサルを受け終わっても稼ぎ続けてほしいので、質問するように教育はしてます。

自分でなぜできないのか考え、それを質問できることができるということは

独り立ちしても稼いで行けるからです。

なので質問してチェックリスト化絶対やりましょう。

これでできてなかったらもうその得た情報が悪いです。

ビジネスはパターンでしかないのです。型どおりというものがあります。

だからチェックリスト化すれば

絶対に稼げるわけです。

情報を得て、素直にやって
ダメなところ指摘してもらってチェックリストを作る。

そうすれば

文章だけで数千万稼げるだろうし
港区でモテるマインドもつくし

いつでもどこに行っても負けなくなります。

最強のビジネスマン。最強の人間になります。

僕はタイムマシンと不老不死を成し遂げたいです。

これも格上に聞いていって、
素直に実行して、チェックリスト化して

金をかけるべきところにかければ

絶対に成し遂げられると信じています。

そういうことです。

僕は無駄なことはしたくないのでこの情報発信ビジネスも通り道です。

情報を魅力的に発信することができればテクノロジーの関心が高まりますからね。

テレビや新聞、sns、youtube等のでかいメディアを支配することがこの世の中を制します。

全部情報戦ですからね。

アメリカは日本に絶対負けないように義務教育という人の下につく教育をしました。

これも小学校、中学校という情報、知識の教育です。

本来世界で戦うためには

もっと格上から学ばないといけないんですよ。

素直ではあるんでね。

という感じで

情報、知識を格上から学び、それを素直に実践し、チェックリスト化して成功しよう

という話でした。

ここまで聞いても
じゃあ実際どんな情報を格上から学べばいいの？
って人も多いと思うので

公式LINEに感想を送ってくれた方には

”格上から何を学んで”僕がゼロイチ突破して、その後1か月2か月でサラリーマンとして稼ぐ月収よりも大きく稼いだか

を解説している動画をプレゼントします。